



<https://energy4u.org/job/sales-manager-m-w-d-als-junior-oder-senior/>

## (Senior) Sales Manager (m/w/d)

### BEREIT FÜR NEUE HORIZONTE?

Du liebst es, mit Kunden in Kontakt zu treten und den Vertrieb innovativer Produkte voran zu bringen? Du möchtest gerne in einem internationalen Umfeld arbeiten?

### DAS SIND DEINE AUFGABEN

#### Account Management

Du betreust eigenverantwortlich bestehende Kundenbeziehungen und entwickelst diese strategisch weiter. Dabei verstehst Du die Anforderungen unserer Kunden und agierst als zentrale Ansprechperson für alle vertrieblichen Belange

#### Arbeitgeber

ENERGY4U GmbH

#### Arbeitspensum

Vollzeit

#### Arbeitsort

Bundesweit

Remote-Arbeit möglich

#### Produktvertrieb

Du präsentierst unsere Produkte überzeugend bei Interessenten und Kunden – digital wie persönlich. Dabei steuerst Du den gesamten Vertriebsprozess von der ersten Ansprache bis zum erfolgreichen Abschluss

#### Sales-Prozesse

Du analysierst bestehende Vertriebsprozesse und entwickelst diese kontinuierlich weiter, um Effizienz und Wirkung zu steigern. Außerdem arbeitest Du eng mit anderen Gesellschaften unseres Mutterkonzerns zusammen, auch international

#### Operativer Support

Du unterstützt das Team bei operativen Aufgaben entlang des Sales-Prozesses, etwa bei der Angebotserstellung oder der Systempflege. Diese Tätigkeiten übernimmst Du flexibel bei Bedarf und behältst auch im Tagesgeschäft den Überblick

#### DAS BRINGST DU MIT

Wir bieten vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierechancen. Folgendes solltest Du schon mitbringen:

#### Erfahrung

Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und Freude an der Arbeit mit Kunden. Außerdem hast Du bereits Kontakte in die Energiewirtschaft und Verständnis von

energiewirtschaftlichen Prozessen

## **Arbeitsweise**

Du verfügst über eine strukturierte, eigenständige Arbeitsweise und technische Affinität

## **Kommunikation**

Du zeichnest Dich durch eine kommunikative Persönlichkeit aus, mit der Du Kunden begeisterst und für unser Unternehmen gewinnst

## **Kreativität**

Du entwickelst neue Ideen, wie Du unsere Sales Prozesse verbessern und weiterentwickeln kannst

## **Persönlich**

Mit Begeisterungsfähigkeit, Teamorientierung sowie Flexibilität passt Du super in unser Team. Sehr gute Deutschkenntnisse runden Dein Profil ab

### **DAS BIETEN WIR DIR**

**WIR MÖCHTEN, DASS DU DICH BEI UNS WOHLFÜHLST UND SPAß AN DEINEN AUFGABEN HAST. DAS KANNST DU VON UNS ERWARTEN:**

- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- Spannende Aufgaben mit hoher Kreativität und Eigenverantwortung
- Mitgestaltung in einem jungen, dynamischen und hochmotivierten Team
- Ein sicherer Arbeitsplatz und die Möglichkeit, gemeinsam mit uns zu wachsen
- Work-Life-Balance durch Arbeitszeitkonten, Teilzeitmodelle, freie Wohnortwahl, Homeoffice uvm.
- Wertschätzung und Anerkennung, auch durch ein attraktives Vergütungsmodell und zahlreiche weitere Benefits